



# برنامج الرحلات التجارية

# مقدمة عن البرنامج

يعتبر برنامج دعم الشركات المصرية في الرحلات التجارية من أحد برامج الهيئة الخاصة بدعم الشركات المصرية لزيادة صادراتها للأسواق الخارجية.

يتضمن برنامج الرحلات التجارية إمكانية مشاركة الشركة في الأحداث الدولية والمعارض الخارجية بشكل منفرد كعارض أو زائر للحدث أو متحدث في ندوة.





# أهداف ومزايا البرنامج

- فتح مجالات وأسواق جديدة للشركات المصرية مما يساهم في زيادة صادرات القطاع.
- تمكين الشركات المصرية من النفاذ إلى الأسواق العالمية مما يمكنها من تطوير المنتج المصري.
- دعم الشركات في التوسع والبحث عن فرص تجارية جديدة عن طريق توفير دعم مالي للأنشطة التسويقية للشركة.
- زيادة فرص العمل داخل هذه الشركات كنتيجة طبيعية لزيادة المعاملات التجارية مع الشركات الأجنبية.



# بيانات عن الدعم

## المستفيدين

- جميع الشركات العاملة في قطاع تكنولوجيا المعلومات والاتصالات المسجلة في قاعدة بيانات الهيئة
- الشركات الصغيرة ومتناهية الصغر يتم دعمها بـ 70% من إجمالي تكلفة الرحلة التجارية.
- الشركات الكبيرة سيتم دعمها بـ 60% من إجمالي تكلفة الرحلة التجارية.

## أشكال الدعم

- تكلفة المشاركة في المعارض الدولية من حجز مساحة للعرض وبناء أجنحة العرض وما يستلزم من متعلقات خاصة بالجناح.
- سفر وإقامة فرد واحد من الشركة المشاركة ( فردين بالنسبة للشركات الصغيرة ومتناهية الصغر والمتوسطة) خلال رحلة العمل الواحدة وبحد أقصى 5 لياالي.
- رسوم التسجيل أو الدخول للمعرض أو للحدث.
- تكلفة المشاركة في لقاءات ثنائية تجارية.

# الشروط والأحكام

## عدد المشاركات:

- تستطيع الشركة الالتحاق ببرنامج الرحلات التجارية من خلال المشاركة في عدد 10 رحلات تجارية خلال فترة البرنامج وهي سنتين ، بحيث لا يتجاوز العدد السنوي للرحلات أكثر من 5 رحلات تجارية سنويا.

## الحد الأقصى للتمويل:

- يتم تمويل كل شركة بحد أقصى قدره 50 ألف جنيه مصري للرحلة الواحدة ، و200 ألف جنيه كحد أقصى لتمويل مجموع الرحلات التجارية (10رحلات) خلال مدة العقد مع مراعاة أن يكون الحد الأقصى لدعم الشركة سنويا هو 100 ألف جنيه مصري فقط لا غير.

## التقدم و القبول في برنامج Export-IT (بحد أقصى بنهاية فترة التعاقد):

- يجب ان تقوم الشركة بتقديم ما يفيد قيمة الصادرات الخاصة بها خلال مدة التعاقد (بحد أقصى بنهاية فترة التعاقد) وهي عامان وذلك من خلال التقدم والقبول ببرنامج دعم الصادرات المصرية من منتجات تكنولوجيا المعلومات Export-IT ويعتبر ذلك شرط أساسي في حالة رغبة الشركة تجديد المشاركة في برنامج الرحلات التجارية.

## كيفية التقديم

- ملئ الاستمارة الالكترونية الخاصة بالرحلات التجارية قبل 3 أسابيع من تاريخ الرحلة عن طريق موقع الهيئة.
- ستقوم الهيئة بالرد على الطلب المرسل خلال اسبوعين من تاريخ التقدم.
- توقيع العقد الخاص بالمشاركة بالبرنامج (يرجى العلم بأنه يتم توقيع العقد مرة واحدة فقط لكل شركة).
- البدء بالمشاركة في الرحلات التجارية طبقا للشروط المذكورة.





لمزيد من المعلومات:

[itida.gov.eg](http://itida.gov.eg)

16248

وحدة المعارض

[Internationalevents@itida.gov.eg](mailto:Internationalevents@itida.gov.eg)